

DATI ANAGRAFICI E INFORMAZIONI

nome e cognome: **FRANCESCO ENRICO VIOLATO**

luogo, data di nascita: Piove di Sacco 04.02.1965

indirizzo: 35020 Correzzola Via Argine Destro, 32/a

recapito tel.: +39 348/ 90 44 600 - *E mail:* enrico.violato@gmail.com

ULTIMA OCCUPAZIONE

periodo: da Marzo 2010 ad oggi

azienda: ISO Srl – Padova -

settore di attività: Pubbliche Relazioni, Rapporti Istituzionali

inquadramento: Consulente;

funzioni svolte: Supporto e Sviluppo Rapporti con Enti ed Istituzioni. Relazioni Commerciali, Sviluppo nuove opportunità di Business. Relazioni con Istituzioni estere per lo sviluppo di opportunità commerciali.

ESPERIENZE PROFESSIONALI PRECEDENTI

periodo: da Aprile 2012 a Settembre 2015

azienda: TURMA Srl – Milano -

settore di attività: Pubbliche Relazioni, Rapporti Istituzionali, Consulente Commerciale

inquadramento: Consulente;

funzioni svolte: Supporto e Sviluppo Rapporti con Enti ed Istituzioni. Relazioni Commerciali, Sviluppo nuove opportunità di Business. Relazioni con Istituzioni estere per lo sviluppo di opportunità commerciali.

periodo: da Giugno 2014 a Settembre 2014

azienda: Gest.A Srl – (Interactive Box Srl – Pixsys Srl) – Treviso -

settore di attività: Pubbliche Relazioni, Rapporti Istituzionali e Sviluppo Commerciale

inquadramento: Consigliere Delegato - Consulente;

funzioni svolte: Rapporti con Enti ed Istituzioni. Relazioni Commerciali, Sviluppo nuove opportunità di Business. Relazioni con Istituzioni estere per lo sviluppo di opportunità commerciali.

periodo: da Marzo 2010 a Maggio 2012

azienda: ECOWARE SpA – Padova -

settore di attività: Key Account, Pubbliche Relazioni, Rapporti Istituzionali

inquadramento: Consulente;

funzioni svolte: Key Account Manager, Supporto e Sviluppo Rapporti con Enti ed Istituzioni. Relazioni Commerciali, Sviluppo nuove opportunità di Business. Collaborazioni con l'estero per l'approccio a nuovi mercati.

- periodo:* da Gennaio 2009 a Febbraio 2010
- azienda:* ECOENERGY Srl – Padova -
- settore di attività:* Commerciale, Marketing
- inquadramento:* Consulente;
- funzioni svolte:* Pubbliche Relazioni, Rapporti Istituzionali, commercializzazione di un sistema per la termoregolazione e la contabilizzazione del calore, sia in ambito privato che pubblico. Nel triveneto e in Croazia
-
- periodo:* da Settembre 2004 a Dicembre 2009
- azienda:* CONSORTIUM QUINQUE – Trieste - Padova - Opatja -
- settore di attività:* Promozione, Consulenza, Marketing
- inquadramento:* Consulente e Promotore;
- funzioni svolte:* Gestione e coordinamento delle azioni necessarie allo sviluppo di contatti commerciali con l'area dell'ex Jugoslavia, in particolar modo con Croazia e Serbia, Ucraina, Polonia. Consulenza Commerciale, Pubbliche Relazioni e supporto del marketing strategico.
-
- periodo:* da Gennaio 2008 a Novembre 2008
- azienda:* KICKOFF Srl – Alessandria - Padova -
- settore di attività:* Wireless Internet Provider
- inquadramento:* Consulente: supporto al Coordinamento Generale
- funzioni svolte:* Supervisione amministrativa, verifica strategica, Gestione Commesse, Analisi Costi e Ricavi, Gestione Clienti e fornitori, Marketing
-
- periodo:* da Gennaio 2001 a Giugno 2004
- azienda:* EUROCIITYBOOK PUBLISHING GmbH - Stuttgart -
- settore di attività:* comunicazione, grafica pubblicitaria, editoria,
- inquadramento:* Consulente - Socio
- funzioni svolte:* Coordinamento commerciale e marketing strategico, ideazione, realizzazione, promozione e vendita di prodotti editoriali a marchio Supernova (Agenda delle Terme Euganee, Padova Agenda, Trieste Agenda, Rijeka Agenda, Il Palazzo della Ragione ecc, Stuttgart Agenda ecc), progettazione grafica e realizzazione di pubblicazioni, organizzazione di eventi e convegni. Progettazione e coordinamento di iniziative culturali (book shop, merchandising, pubblicazioni ecc).
-
- periodo:* da Gennaio 2000 a Gennaio 2001
- azienda:* TECNO-ALMET S.r.l. - Padova
- settore di attività:* prefabbricazione metallica, rivestimenti modulari metallici per esterni ecc;
- inquadramento:* Consulente
- funzioni svolte:* In seguito ad un'analisi del processo produttivo e delle competenze, si è proceduto alla riorganizzazione della logistica produttivo e del magazzino, mediante un costante controllo dei tempi e metodi e alla motivazione delle maestranze si è arrivati ad un notevole miglioramento produttivo, tale da indurre l'azienda ad acquistare un nuovo centro di lavoro cad/cam.

- periodo:* da Giugno 1999 a Gennaio 2000
- azienda:* DARMA S.p.A. - Lic. AUTOGLASS - Torino
- settore di attività:* riparazione e sostituzione parabrezza autoveicoli, autocarri ecc;
- inquadramento:* Consulente
- funzioni svolte:* la filiale di Treviso, aperta nel giugno 1999, aveva competenza per il Veneto Orientale ed il Friuli Venezia Giulia. I clienti erano assicurazioni, noleggi, operatori del settore, privati ecc, si è fidelizzato buona parte dei concessionari operanti nella zona di competenza proponendo e garantendo i servizi, nello stesso tempo si è proceduto a sviluppare la penetrazione presso le agenzie assicurative operanti nel territorio. Si è così sviluppato un giro d'affari che ha permesso di superare i budget stabiliti, e ad assumere del personale. Nel frattempo lo sviluppo a richiesto l'apertura di una nuova filiale ad Udine ed in altre Province
- periodo:* da Gennaio 1999 a Giugno 1999
- azienda:* POINT RENT CAR S.r.l. - Padova
- settore di attività:* noleggio a lungo termine.
- inquadramento:* Consulente;
- funzioni svolte:* si è proceduto ad una ridefinizione dell'immagine aziendale, della comunicazione e del materiale pubblicitario etc, ho sviluppato accordi con la rete d'assistenza per una migliore assistenza al cliente; analizzando il mercato si è stabilito di sviluppare dei prodotti specifici per le p.m.i. e per le aziende artigiane con proposte mirate (tipo di mezzo, periodo, etc) e adatte alle loro esigenze.
- periodo:* da Settembre 1995 a Dicembre 1998
- azienda:* NUOVA BERTO CARROZZERIA S.r.l. - Padova
- settore di attività:* riparazione autoveicoli privati e per conto di società leader di mercato operanti nel settore del noleggio a lungo termine, interventi in garanzia (autorizzata Alfa Romeo), gestione clienti e gestione flotte aziendali
- inquadramento:* Amministratore – socio;
- funzioni svolte:* ho proceduto ad un'analisi aziendale la quale ha portato a preferire quattro tipi di clienti (assicurazioni, noleggio a lungo termine, concessionarie, privati), supportando tale scelta con investimenti in nuove tecnologie e ad una nuova immagine aziendale, si sono sviluppati nuovi servizi per la clientela, ritiro consegna a domicilio, (per la futura fidelizzazione), si è arrivati già il primo anno di attività ad un'aumento del fatturato del 40%, l'attività si è sviluppata richiedendo poi lo spostamento in una nuova sede di circa 1000 mq, avvenuta all'inizio del 1998. Le mie funzioni coordinavano la produzione nell'ambito dell'attività (20 persone); gestione delle commesse, coordinamento con i responsabili operativi delle flotte, rapporti con le compagnie di Assicurazione, clienti, fornitori, consulenti, ecc;
- periodo:* da Gennaio 1990 a Giugno 1995
- azienda:* ICES S.p.A. – Padova
- settore di attività:* progettazione, direzione lavori, collaudo e servizi di ingegneria civile nell'ambito del restauro statico di edifici storici e monumentali, dei sistemi di trasporto, delle relative infrastrutture (strade, ferrovie ecc) e dei manufatti inseriti (ponti, viadotti, gallerie), valutazioni di impatto ambientale;
- inquadramento:* Disegnatore tecnico cad, Responsabile Commessa;
- funzioni svolte:* attività di coordinamento e produzione nell'ambito dell'ufficio tecnico, diretta interazione con la direzione e/o "capicommissa", programmazione tempi e produzione fino all'editing finale per le parti strettamente tecniche e coinvolgenti l'ufficio tecnico, ecc;

periodo: da Agosto 1984 a Dicembre 1990

azienda: SICIF S.p.A. – Padova

settore di attività: progettazione, direzione lavori, collaudo e servizi di ingegneria civile nell'ambito del restauro statico di edifici storici e monumentali, dei sistemi di trasporto, delle relative infrastrutture (strade, ferrovie ecc) e dei manufatti inseriti (ponti, viadotti, gallerie), valutazioni di impatto ambientale;

inquadramento: Disegnatore tecnico Cad;

funzioni svolte: rilievi e restituzione cad, progettazione esecutiva, contabilità lavori ecc, gestione ufficio tecnico

CARRIERA SCOLASTICA

scuola secondaria superiore

diploma di geometra 42/60 anno 1984 – I.T. per Geometri G.B. Belzoni di Padova;

- corsi di comunicazione e marketing presso Unindustria Padova;
- stage di aggiornamento presso Alfa Romeo;
- corsi di comunicazione e marketing presso Autoglass;
- vari corsi sostenuti presso l'Ass.Ind. di Padova.
- Iscritto all'Università degli Studi degli Studi di Padova - Scienze Politiche, Studi internazionali, Governo delle Amministrazioni

INFORMAZIONI DIVERSE

conoscenze specifiche: progettazione architettonica e strutturale in genere: civile, pubblica e industriale; rilievi metrici in genere e strumentali ecc;

tecnica della riparazione nel settore carrozzeria (ricambi, materiali di consumo, attrezzature ecc), collaudo e verifica veicolo, controllo qualità, gestione commessa, analisi e verifica tempi e metodi analisi e verifica dei costi ecc;

conoscenza scolastica della lingua francese, conoscenza approfondita della lingua inglese parlata e scritta;

conoscenze informatiche: Microsoft Office (Word, Excel, WinProject ecc) Autocad, Internet ecc Photoshop, Quarkxpress, ecc – applicativi per grafica ed editoria;

stato civile: coniugato

aspirazioni: Operare e collaborare in importanti realtà per poter sviluppare progetti ed iniziative inerenti alle mie esperienze professionali in un gruppo di lavoro dinamico e motivato a raggiungere importanti risultati. Disponibilità di operare all'estero.

N.B.

FRANCESCO ENRICO VIOLATO

autorizzo il trattamento dei miei dati personali in base al D.Lgs 196/ 2003

